

TPR Consulting ist Teil der KeyLargos Berater-Gruppe.

KeyLargos
Wir bewegen Vertriebe

OEE Engineering ist Fachbetrieb für Umsetzung von Digitalisierungsprojekten im Maschinenbau. www.oee.engineering



DIGITALISIERUNG ERFOLGREICH VERKAUFEN

**Neue Herausforderungen meistern:
Vertrieb für den mittelständischen Maschinenbauer**



TPR Consulting

Dohnalstraße 12
4030 Linz, Austria

+43 (0)660 80 57 807
office@tpr-consulting.at
www.tpr-consulting.at

INSPIRING SALES

Maschine und Digitalisierung - Gemeinsam zum Erfolg!

Sie führen seit Jahren ein erfolgreiches mittelständiges Maschinenbauunternehmen. Ihre Maschinen sind qualitativ hochwertig und werden von Ihren Kunden weltweit geschätzt.

Seit längerem vertreiben Sie auch Digitalisierungsprodukte zusammen mit Ihren Maschinen. Mit dem gewünschten Ergebnis? Sie fragen sich, warum Sie noch nicht den Erfolgsweg gefunden haben? Das kann viele Ursachen haben.

Seit über 30 Jahren sind wir erfolgreich im Vertrieb bei komplexen Verkaufssituationen, wie es nun mal auch die „Digitalisierung“ darstellt, tätig. Unsere Erfahrung liegt im Bereich der Automatisierung, sowie des Maschinenbaus und wir sind mit den Herausforderungen der Produzenten bestens vertraut.

Unser Mehrwert für Sie

Zielgerichtet Einbeziehung des Managements und erfahrener Vertriebsmitarbeiter	Wirkungsvoll Auf Ihren Vertriebsprozess abgestimmte Inhalte	Schnelle Umsetzung 30 Jahre Erfahrung im Umgang mit komplexen Verkaufschancen	Nachhaltig Begleitung bis zur Umsetzung

Phasen bis zur erfolgreichen Umsetzung

Wir begleiten Sie professionell in jeder Phase Ihres Projektes und stellen unsere Dienstleistungen in klar strukturierten, kalkulierbaren Bausteinen für Sie zur Verfügung.

Mit maßgeschneiderten Workshops und Coachings erreichen Sie die Nachhaltigkeit, die Sie für einen langfristigen Unternehmenserfolg benötigen.



Prüfen Sie Ihr Unternehmen selbst

Nehmen Sie sich 5 Minuten Zeit und beantworten Sie die entscheidenden Fragen! Mit dem Self-Assessment wissen Sie sofort, wo Sie stehen und welchen Handlungsbedarf Sie ableiten können.

Self-Assessment: Wo steht Ihr Unternehmen?

Beantworten Sie die folgenden 5 Fragen und addieren Sie anschließend Ihre eigene Bewertung:

- trifft vollständig zu.. 5 Punkte
- trifft größtenteils zu .. 3 Punkte
- trifft teilweise zu .. 1 Punkt
- trifft nicht zu.. 0 Punkte



- 1) Digitalisierung ist ein definiertes „strategisches“ Portfolioziel
- 2) Die Kunden sind mit unserem Digitalisierungsangebot zufrieden
- 3) Wir erreichen unsere definierten Ertragsziele mit unseren Digitalisierungsprodukten
- 4) Das Produkt- / Programm-Management ist effektiv installiert
- 5) Unser Vertrieb verfügt über die Fähigkeit den individuellen Kundennutzen und Invest des Kunden zu bewerten und erfolgreich zu verkaufen

Addieren Sie Ihre Punkte zur Summe



Handlungsempfehlung für Ihr Unternehmen

- > 20 Punkte Ihr Unternehmen ist gut aufgestellt. Gratulation!
- 10 bis 20 Punkte Sie haben sicher Verbesserungspotenzial. In einem Gespräch können wir mit Ihnen Ideen zur Verbesserung erörtern.
- < 10 Punkte Sie haben richtigen Handlungsbedarf. Kontaktieren Sie uns umgehend!

Übermitteln Sie uns ihr individuelles Ergebnis!

TPR Consulting, Dohnalstr. 12, 4030 Linz, Austria
 ✉ office@tpr-consulting.at ☎ +43 (0)660 8057807